

Rebike Gründer im Interview: Der Trend zum Gebrauchtkauf und auf was Konsument:innen dabei heute achten



Das Rebike Gründer-Duo Thomas Bernik und Sven Erger bietet im Interview spannende Einblicke in den Refurbished E-Bike Markt, über die Gründe der steigende Nachfrage nach refurbished E-Bikes und was Kreislaufwirtschaft bedeutet.

- Refurbished ist nicht gleich gebraucht: Konsumenten suchen Vertrauen und Service
- Die wichtigsten Erfolgsfaktoren eines neuen, professionellen E-Bike Gebrauchtmarkts
- Neue Möglichkeiten für mehr Nachhaltigkeit und Kreislaufwirtschaft

Refurbishment ist bei Elektronik-Artikeln sehr gefragt. Warum macht das auch bei E-Bikes Sinn?

Thomas: *Wir beobachten, dass immer mehr Menschen über die Auswirkungen ihres Kaufverhaltens nachdenken und Alternativen suchen. Diese müssen aber auch attraktiv sein. Gerade bei E-Bikes ist die Aufbereitung und Weiterverwendung von hochwertigen Produkten eine sehr smarte Wahl: Kund:innen bekommen ein technisch gleichwertiges Produkt deutlich günstiger und schonen dabei die Umwelt. Second Use liegt deshalb im Trend und ist für uns der Schlüssel zu einer nachhaltigen Mobilitätswende. Denn wer sich für ein generalüberholtes Produkt entscheidet, schont Ressourcen und leistet einen wichtigen Beitrag zu Nachhaltigkeit und Klimaschutz.*

Sven: *Außerdem gibt es derzeit immer mehr hochwertige gebrauchte E-Bikes, die aus Dienstrad-Leasing-Verträgen zurückgegeben werden. Sie zu übernehmen, professionell aufzubereiten und wieder zu verkaufen ist für uns eine logische Konsequenz. Und wir sehen, dass unser Angebot gut ankommt. In Zukunft werden refurbished E-Bikes auch im klassischen Fahrradhandel zum Standardangebot gehören.*

Aber warum sind refurbished E-Bikes derzeit so gefragt?

Thomas: *Wir haben quasi einen neuen, professionellen Gebrauchtmarkt mit großer Auswahl an Top-Marken-E-Bikes geschaffen. Den gab es vorher so nicht: Bisher musste man gebrauchte Bikes aufwendig suchen und von privat kaufen. Unsere Kund:innen schätzen die Sicherheit, die wir als professioneller Anbieter beim Kauf bieten: Garantie, Kundenservice, Kaufberatung, Rückgabemöglichkeit, professionelle Testberichte, ehrliche Produktbeschreibungen und viele positive Kundenbewertungen schaffen ein Vertrauen, das vielen Menschen bisher gefehlt hat. Und dann stimmt bei uns natürlich auch der Preis, denn Kund:innen sparen bis zu 40 Prozent gegenüber dem Neupreis.*

Sven: *Ja, unser Angebot wird immer bekannter und verändert das Konsumverhalten. Menschen recherchieren vor dem Kauf eines E-Bikes sehr genau und merken, dass sie mit einem refurbished E-Bike sehr viele Vorteile haben.*

Und was bedeutet dann Kreislaufwirtschaft bei Euch?

Sven: *Zunächst verlängern wir mit unserem Refurbishment den Produktlebenszyklus von E-Bikes. Müll wird vermieden, Transportwege werden gespart und Ressourcen geschont. Aber unser Ziel ist natürlich ein potenziell endloser Kreislauf. Und da sind wir seit diesem Jahr mit unserem Partner Business Bike noch einen großen Schritt weiter- gekommen: Unsere refurbished E-Bikes werden auch im Dienstrad-Leasing angeboten – und kommen nach Ablauf des Leasing-Vertrags wieder zu uns ins Refurbishment. Das ist ein echter Meilenstein, denn so können wir einen endlosen Kreislauf schaffen, da auch ein zwei- oder dreifaches Refurbishment möglich wird.*

Thomas: *Damit können wir mit unseren Partnern zu einem echten Vorbild für funktionierende Kreislaufwirtschaft werden. Daran arbeiten wir jeden Tag mit voller Motivation. Wir wollen den Fahrradmarkt grundlegend revolutionieren.*

Über Rebike Mobility

Rebike Mobility, Deutschlands größtes Recommerce-Unternehmen für E-Bikes, ist ein auf Wiederaufbereitung (Refurbishment), Vermarktung, Logistik & IT spezialisiertes Unternehmen im Bereich zirkulärer Geschäftsmodelle in der Fahrradbranche. Das Unternehmen betreibt Europas größtes und modernstes Refurbishment-Center für E-Bikes und vermarktet diese über die Online-Plattform rebike.com.

Rebike übernimmt große Stückzahlen gebrauchter E-Bikes von renommierten Leasing-Anbietern sowie Großkunden und verlängert den Lebenszyklus sowie Nutzungsdauer gebrauchter E-Bikes durch professionelles Refurbishment. Das Unternehmen generalüberholt jährlich über 10.000 E-Bikes in einem eigens entwickelten und vom TÜV Rheinland zertifizierten Refurbishment-Prozess. Endkunden profitieren von großer Modellauswahl, günstigen Preisen und professionellem Kundenservice. Damit bietet das Unternehmen eine attraktive Alternative zum Neukauf, leistet einen Beitrag zur Mobilitätswende, Klimaschutz und zur Schonung von begrenzten Ressourcen. Das Unternehmen wurde 2018 von den beiden Geschäftsführern Thomas Bernik und Sven Erger gegründet und beschäftigt etwa 120 Mitarbeiter an den Unternehmensstandorten in München und Kempten. Zum Unternehmensgeschäft gehören auch der E-Bike Abo-Service ebike-abo.de sowie die eigenen Rebike-

PRESSEINFORMATION



Retail-Stores in München, Frankfurt und Oberstdorf.

Pressekontakt:

Hansmann PR | Elias Burgmann

Tel.: 089/360 5499-13

e.burgmann@hansmannpr.de

www.hansmannpr.de